

JORNADA

VENDER Y EXPORTAR EN ALIBABA, AMAZON Y OTROS MARKETPLACES DESDE LA PRÁCTICA

Para muchas empresas, la venta electrónica ya no es una opción sino una obligación. Las ventas on line están creciendo a un ritmo acelerado, ofreciendo importantes oportunidades y los marketplaces concentran más del 60% de este negocio.

Abordaremos las pautas y recomendaciones para desarrollar una exitosa estrategia de venta on line, conociendo experiencias prácticas y ayudas económicas existentes para ello.

PROGRAMA:

- Claves para vender en Amazon.
- Alibaba.com: Solución para ayudar a exportar a las pymes.
- Otros marketplaces de interés: Escaparates con millones de compradores en todo el mundo.
- Conocimientos previos necesarios: Logística, plazos y formas de entrega, devoluciones, cobros...
- Perspectivas y retos para las empresas turolenses en la venta on line.
- Ayudas y subvenciones existentes.
- Casos de éxito y experiencias prácticas.

PONENTES: Carmen Urbano Gómez: Directora de eBusiness Internacional de Inycom
José Ignacio Domingo: Gerente AIAA (Asoc. Industrias Alimentación de Aragón)

FECHA DE CELEBRACION: Martes, 22 de enero de 2019 (Teruel)
Miércoles, 23 de enero de 2019 (Alcañiz)

HORARIO: De 9.30 h a 12.00 h

El empresario que lo desee, puede mantener una REUNION INDIVIDUAL con los ponentes al finalizar la jornada.

LUGAR DE CELEBRACION: Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Teruel y Alcañiz

PRECIO: 50 € (Bonificable por la Fundación Tripartita)

Más información e inscripciones:

Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Teruel
C/ Amantes, 17
T. 978 61 81 91
exterior@camarateruel.com
www.camarateruel.com

Con el apoyo de:

